

DKM 2025: Innovation durch Dialog

Bereits seit vielen Jahren ist die DKM der zentrale Treffpunkt für junge Starter und erfahrene Profis der Versicherungs- und Finanzwirtschaft. Jährlich versammelt sich hier die Jungmakler-Community, um die besten Nachwuchsmakler zu küren. Damit schafft die Leitmesse der Versicherungs- und Finanzwirtschaft eine Basis für eine moderne, resiliente und innovationsfähige Versicherungsbranche.

Wenn Erfahrung auf frische Perspektiven trifft, entstehen Lösungen, die die Versicherungs- und Finanzbranche wirklich voranbringen. Genau hier setzt die Leitmesse der Versicherungs- und Finanzwirtschaft, die DKM 2025, mit ihrem vielseitigen Programm an: Sie schafft Räume, in denen unterschiedliche Blickwinkel zusammentreffen – und Innovation durch Gespräche, Impulse und gemeinsame Erkenntnisse entsteht.

Die DKM 2025 versteht sich damit als Impulsgeberin für den Dialog zwischen den Generationen. Vorträge und Networking-Formate fördern gezielt den Wissens- und Erfahrungstransfer zwischen jungen Talenten und etablierten Fachleuten. Die DKM wird damit zu einem aktiven Gestaltungsraum, in dem gemeinsames voneinander Lernen neue Wege öffnet – ob für Produktbereiche wie die Altersvorsorge, Biometrie oder das Gewerbe, ob für Prozesse wie Maklerverwaltungsprogramme oder effektiver Kommunikation in der Leistungs- und Schadenregu-

lierung und natürlich für die Partnerschaften zwischen Maklerhäusern, Versicherern und weiteren Branchendienstleistern.

YOUNG DKM: HIER ENTSTEHT ZUKUNFT

Gleich zum Auftakt am 28.10.2025 lädt die Young DKM dazu ein, gemeinsam Zukunft zu gestalten. Führende Köpfe und frische Stimmen aus dem Markt liefern in spannenden Panels und packenden Keynotes Antworten auf die Frage, was junge Makler heute wirklich brauchen und morgen bewegen werden. Wer hier dabei ist, erlebt echte Inspiration ohne Worthüllen und die Chance, wertvolle Kontakte zu knüpfen.

Auch die Förderer der Young DKM sind persönlich vor Ort. Sie stehen für Dialog auf Augenhöhe und machen erlebbar, warum Zusammenarbeit weit mehr bedeutet als nur einen Vertrag. Hier lernen Sie die Menschen kennen, die Ihre berufliche Entwicklung aktiv begleiten wollen – offen, direkt und verbindlich.



Der zweite Tag, 29.10.2025, wird zum emotionalen Höhepunkt. Die Top-3-Finalistinnen und -Finalisten treten ins Rampenlicht und geben in einem inspirierenden Talk Einblick in ihre persönliche Reise – von Erfolgen bis zu Rückschlägen und der Überzeugung, dass unsere Branche nur dann Zukunft hat, wenn sie junge Talente ernst nimmt.

Daneben warten erneut Panels und Keynotes mit echtem Mehrwert statt austauschbarer PowerPoint-Schlachten. Selbstverständlich stehen auch am zweiten Tag alle Förderer für individuelle Gespräche bereit – für die nächste Idee, den nächsten Schritt, die nächste Partnerschaft. Wir wollen die Grenzen der einzelnen Vertriebswege überschreiten und die Branche miteinander verbinden. Denn die Demografie trifft unserer gesamte Branche, unabhängig vom Vertriebsweg.

VERLEIHUNG DES UNTERNEHMER-ASS

Am zweiten Messetag, 29.10.2025, kommen nachmittags dann die etablierten Maklerbetriebe zum Zug. Denn es steht die Verleihung des „Unternehmer-Ass 2025“ an. Bereits seit 2006 gibt es die Auszeichnung und seit 2023 werden auch Maklerhäuser prämiert. BVK, Versicherungsmagazin, Institut Ritter und das Fachmagazin AssCompact vergeben den Award an die jeweils besten Versicherungsagenturen und Versicherungsmakler. Die Bewerbungsfrist läuft noch bis zum 30.09.2025. Weitere Informationen dazu finden Sie unter unternehmerass.de.



Im Überblick

Dienstag, 28.10.2025

09:00–18:30 Uhr
Entscheider-Lounges

11:00–18:30 Uhr
Messebetrieb

13:00–18:00 Uhr
Kongressprogramm

18:30–01:00 Uhr
Abendveranstaltung Meet-up

Mittwoch, 29.10.2025

09:00–16:00 Uhr
Messebetrieb und Entscheider-Lounges

09:30–15:30 Uhr
Kongressprogramm

DKM Kongresse – Ihr Wissensvorsprung

Die DKM 2025 hält ein volles Wissens- und Weiterbildungsprogramm für Fachbesucher parat. Insgesamt 16 Kongresse sind es diesmal an der Zahl – verteilt auf Dienstag und Mittwoch. Hier gibt es den Überblick.

ALTERSVORSORGE: ALTERSVORSORGE IM UMBRUCH – ODER LÄNGST AUF KURS?

Steckt die Altersvorsorge in einer Phase tiefgreifender Veränderung – oder erleben wir lediglich ein neues Kapitel im bekannten Zyklus? Fest steht, dass globale Entwicklungen, volatile Märkte und politischer Reformdruck neue Anforderungen an Vermittler und ihre Kunden stellen. Beim Kongress Altersvorsorge auf der DKM 2025 beleuchten unsere Experten die aktuellen Chancen in der Beratung von Altersvorsorgelösungen wie z. B. Fondspolizen, Basisrenten und bAV. Freuen Sie sich auf komprimierte Impulse, kontroverse Diskussionen und praxistaugliche Vertriebsansätze, die Sie unmittelbar umsetzen können.

In Kooperation mit



ARBEITSKRAFTABSICHERUNG: MEHR REICHWEITE TROTZ WIRTSCHAFTLICHER HERAUSFORDERUNGEN

Chancen erkennen, Potenziale heben, Wachstum gestalten! Wirtschaftliche Unsicherheit? Ihre Chance als Vermittler! Wo der Sozialstaat an Grenzen stößt, braucht es kluge Beratung. Die Absicherung der Arbeitskraft wird zum Schlüsselfaktor – für Ihre Kunden und Ihren Erfolg. Der AKS-Kongress auf der DKM gibt Ihnen alles an die Hand: fundiertes Wissen, praxistaugliche Lösungen und neue Impulse. Jetzt ist Ihre Zeit!

In Kooperation mit



BIPRO: DER WEG ZUM DIGITALEN MAKLERBÜRO – BIPRO IN NEUER DIMENSION!

Der BiPRO e. V. lädt Sie herzlich zum neu gestalteten BiPRO Themenpark & Kongress auf der DKM 2025 ein. Freuen Sie sich auf neue Formate, mehr Tiefe, echte Praxisbeispiele – und digitale Lösungen, die Sie direkt weiterbringen. Der Weg zum digitalen Maklerbüro – BiPRO in neuer Dimension! Der BiPRO e. V. lädt Sie herzlich zum neu gestalteten BiPRO Themenpark & Kongress auf der DKM 2025 ein. Freuen Sie sich auf neue Formate, mehr Tiefe, echte Praxisbeispiele – und digitale Lösungen, die Sie direkt weiterbringen.

In Kooperation mit



BESTAND UND NACHFOLGE: IHR WEG ZUR ZUKUNFTSSICHERUNG BEGINNT HIER

Die eigene Nachfolge zu regeln oder ein bestehendes Maklerunternehmen zu übernehmen – beides sind unternehmerische Entscheidungen mit Tragweite. Beim Kongress Bestand & Nachfolge auf der DKM 2025, kuratiert vom Resultate Institut, erhalten Sie fundierte Impulse, konkrete Strategien und echte Einblicke aus der Praxis. Sie sind Makler:in mit dem Wunsch, sich zur Ruhe zu setzen oder Ihr Unternehmen in neue Hände zu geben? Oder Sie planen den Einstieg in die Branche durch die Übernahme eines Bestands? Dann ist dieser Kongress Ihr Pflichttermin!

In Kooperation mit



BETRIEBLICHE ABSICHERUNG: WENN NICHT JETZT, WANN DANN?

Nie war es – sowohl für Unternehmen als auch für deren Beschäftigte – bedeutsamer, Arbeitnehmer betrieblich abzusichern. Damit geht die Forderung nach neuen Konzepten zur betrieblichen Absicherung einher. Nur mit starken Konzepten und Argumenten gelingt es Beratern, Firmenkunden zu binden und neue Firmenkunden zu gewinnen. Der Kongress „Betriebliche Absicherung“ lässt Experten aus der Lebens-, Kranken- und Pflegeversicherung sowie aus der Beratung zu Wort kommen, die Konzepte für die erfolgreiche Vermarktung und die langfristige und nachhaltige Firmenkundenbindung anschaulich präsentieren und gemeinsam mit den Teilnehmern des Kongresses diskutieren.

In Kooperation mit



CYBERVERSICHERUNG: CYBERVERSICHERUNG IM REALITÄTSHECK – MARKTTRENDS UND ECHE SCHADENFÄLLE IM FOKUS

Cyber bleibt eines der dynamischsten Themen der Versicherungswelt – und zugleich eines der anspruchsvollsten. Neben einem aktuellen Marktüberblick stehen in diesem Jahr die realen Erfahrungen aus Schadenfällen im Mittelpunkt. Was passiert im Ernstfall wirklich? Wie reagieren Versicherer, wie handeln Kunden und wo zeigt sich Optimierungsbedarf in Policen, Prozessen oder Prävention? Wir werfen gemeinsam mit Expertinnen und Experten aus Underwriting, Schadenregulierung und IT-Sicherheit einen kritischen Blick hinter die Kulissen realer Cyberfälle. Lernen Sie aus konkreten Fällen, diskutieren Sie Lessons Learned – und erfahren Sie, welche Entwicklungen den Markt aktuell prägen.

In Kooperation mit



EINSTIEG – UMSTIEG – AUSSTIEG: LEBENSZYKLUSBEGLEITUNG DES MAKLERBETRIEBS

Wie jedes Unternehmen durchläuft auch der Maklerbetrieb einen Lebenszyklus. Über die Besonderheiten dieses Geschäftsmodells vom Einstieg über Umstiegsoptionen bis zum Ausstieg aus dem aktiven Erwerbsleben berichtet in diesem Kongress der Berufs- und Unternehmerverband BVK e. V. Getragen wird die Veranstaltung sowohl von externen Experten für die einzelnen Phasen wie auch von den Erfahrungen aus Tausenden von Beratungsgesprächen, die der Verband jährlich mit seinen Mitgliedsbetrieben führt.

In Kooperation mit



FEMSURANCE: FRAUEN GESTALTEN ZUKUNFT

Unsere Branche steht vor großen Herausforderungen – und ebenso großen Chancen. Eine davon: das bislang ungenutzte Potenzial von Frauen. Denn wer Vielfalt lebt, sichert sich Zukunft. FemSurance ist die Bühne für starke Stimmen, kluge Köpfe und neue Perspektiven in der Versicherungswirtschaft. Hier treffen sich Entscheider:innen, Aufsteiger:innen und Zukunftsgestalter:innen – um zu diskutieren, zu inspirieren und gemeinsam Haltung zu zeigen.

**GEWERBEVERSICHERUNG:
GEWERBE 2030 – WARUM FIRMENKUNDEN JETZT SPANNENDER SIND ALS JE ZUVOR!**

Erlebe, warum die Firmenkundenberatung jetzt spannender ist als je zuvor – smart, spezialisiert und skalierbar. In spannenden Panels, Deep-Dives und Impulsen geben führende Makler, Underwriter und Vertriebsprofis Einblicke in die Strategien, Tools und Denkweisen, mit denen Sie bereits heute den Markt von morgen erobern.

In Kooperation mit

**INSURANCE INNOVATION & TECHNOLOGY:
KI UND CO.: EIN BLICK AUF DIE ZUKUNFT DER BRANCHE**

Kostendruck, regulatorische Anforderungen, technologische Umbrüche und veränderte Kundenerwartungen – die Versicherungsbranche steht vor komplexen Herausforderungen. Der Kongress Insurance Innovation & Technology beleuchtet, wie innovative Geschäftsmodelle, digitale Lösungen und intelligente Prozesse dabei helfen, die Zukunft erfolgreich zu gestalten. Erleben Sie zwei Tage voller Expertenwissen, Strategiedialoge und praxiserprobter Erfolgsmodelle – mit Fokus auf das, was wirklich zählt: konkrete Lösungen für den Wandel.

In Kooperation mit

**INVESTMENT: ZINSEN, KI, ELTIF – WOHIN STEUERT DIE INVESTMENTWELT?**

Fallende Zinsen verändern den Anlagekompass – und eröffnen Chancen, etwa durch Wandelanleihen als Brücke zwischen Anleihen- und Aktienwelt. Auch für die private Altersvorsorge ergeben sich neue Impulse, nicht zuletzt durch anlegerfreundlichere Rahmenbedingungen für ELTIFs. Parallel hält der KI-Fortschritt Einzug in Beratung, Produktdesign und Risikomanagement. Die Digitalisierung entwickelt sich somit zum Treiber für Effizienz und Kundenbindung. Der Kongress Investment beleuchtet in Diskussionen und Vorträgen diese Trends fundiert und zukunftsgerichtet.

In Kooperation mit

**MAKLERMARKT 2030**

Wohin steuert der Maklermarkt 2030 – und wer spielt künftig noch mit? Der Kongress „Maklermarkt 2030“ nimmt aktuelle Entwicklungen rund um Bestandsübernahmen, Vermittlerstrukturen und Rollenbilder ins Visier. Vom Markt der großen Industriemakler über Maklerpools und Verbände bis zum Ende des Einzelkämpfers: Diskutiert werden Trends, Thesen und echte Zukunftsfragen. Wer verstehen will, wohin die Reise auf dem Maklermarkt geht, sollte diesen Kongress nicht verpassen. Der Kongress findet am Mittwoch, 29.10.2025, statt.

In Kooperation mit

**MARKTUMFELD GEWERBE, INDUSTRIE, LEBEN: AKTUELLE HERAUSFORDERUNGEN
IM MARKTUMFELD FÜR VERSICHERUNGSMAKLERUNTERNEHMEN**

In bewährter Weise thematisieren die Beiträge auf dem diesjährigen Kongress Marktumfeld Gewerbe/ Industrie/Leben die aktuellen Entwicklungen im Markt – mit Schwerpunkten auf den Themen Deckungsnotstände, Digitalisierung und Demografie.

In Kooperation mit

**PERSPEKTIVE 360 GRAD:
DIE BÜHNE FÜR STARKE IMPULSE AUS DER VERSICHERUNGSWELT**

Vielseitig. Hochkarätig. Am Puls der Zeit. Der neue Kongress „Perspektive 360 Grad“ bietet Raum für das, was die Branche wirklich bewegt – mit einem Programm, das so vielfältig ist wie der Versicherungsmarkt selbst. Erleben Sie Top-Vorträge führender Versicherer, die aktuelle Entwicklungen, innovative Produkte, strategische Einblicke und vertriebliche Impulse aufgreifen – kompakt, praxisnah und auf den Punkt.

**PROZESSE UND IT: EFFIZIENTERE ABLÄUFE IM VERMITTLERBÜRO DURCH
DEN EINSATZ DIGITALER TOOLS**

Vertriebssoftware unterstützt Vermittler dabei, den Arbeitsalltag besser zu strukturieren und Aufgaben effizient zu organisieren. Da Kundengespräche immer häufiger digital – per E-Mail, Video-Call oder Social Media – stattfinden, gewinnen spezielle Anwendungen für Vertriebssteuerung und -planung zunehmend an Bedeutung.

In Kooperation mit

**VERMITTLERERFOLG:
BERATUNGS- UND ENTWICKLUNGSKONGRESS FÜR MAKLERBETRIEBE**

Erfolg bedeutet für Makler 2025 immer mehr Automation, professionelle Abläufe, von selbst laufende Prozesse. Wie kann der eigene Betrieb zeitsparend und modern geführt werden? Im Kongress Vermittlererfolg 2025 geht es genau darum. Sie erfahren z. B., wie Kollegen in der Branche bereits enorm effektiv KI nutzen. Sie erfahren, wie die Gewinnung eigener Kunden immer mehr automatisiert wird. Vor allem erfahren Sie aber, wie es Ihnen heute gelingt, Ihren Maklerbetrieb wirklich weiterzuentwickeln. Der Kongress Maklererfolg garantiert Ihnen 100% Praxisnähe, direkt umsetzbar in Ihrem Unternehmen.

In Kooperation mit



Neues aus der Speaker's Corner

WENN DAS WETTER ZUM MILLIARDENRISIKO WIRD

2025 begann für die internationale Versicherungslandschaft mit einem Paukenschlag: Waldbrände in der Metropolregion Los Angeles verursachten versicherte Schäden in Höhe von geschätzten 40 Mrd. US-Dollar. Modellanalysen des Swiss Re Institute zeigen, dass die weltweiten versicherten Schäden in einem Spitzenjahr auf über 300 Mrd. US-Dollar steigen könnten. In Deutschland beliefen sich die durch Naturkatastrophen verursachten Schäden 2024 auf rund 6,5 Mrd. US-Dollar, davon waren nur 2,4 Mrd. US-Dollar versichert.

Welche Schlüsse die Assekuranz daraus ziehen sollte, welche Rolle Prävention sowie Schadenmanagement spielen und ob die Branche selbst ihre Nachhaltigkeitsstrategie überdenken muss, diskutiert das Talkformat Versicherungswirtschaft CLUB im Rahmen der DKM 2025 mit Thomas Bischof, Vorstandsvorsitzender der Barmenia Allgemeine Versicherungs-AG, Gothaer Allgemeine Versicherung AG, Gothaer Vertriebs-Service AG, Jens Florian-Jansen, CEO Marsh Deutschland, Christine Kaaz, Konzernvorstand Schadenversicherung bei der NÜRNBERGER, und Dr. Malte Reineke, Partner, Praxisgruppe Versicherungen bei Bain & Company. Die Diskussion moderiert David Gorr, Wirtschaftsredakteur beim Verlag Versicherungswirtschaft.



Thomas Bischof
BarmeniaGothaer



Jens Florian-Jansen
Marsh Deutschland



Christine Kaaz
NÜRNBERGER



Dr. Malte Reineke
Bain & Company



David Gorr
Versicherungswirtschaft Verlag

Dienstag, 16:00–16:30 Uhr, Halle 2

FRIEDEN, DEMOKRATIE, EUROPA UND UNSERE WETTBEWERBSFÄHIGKEIT SCHEINEN IN GEFAHR: DENNOCH ANLÄSSE FÜR OPTIMISMUS

Krisen prägen die Gegenwart – geopolitisch, wirtschaftlich und gesellschaftlich. Doch wer genau hinschaut, erkennt auch starke Signale der Stabilität, der Erneuerung und des Fortschritts. Warum gerade jetzt Mut, Innovationskraft und ein klarer Blick auf Europa gefragt sind, zeigt der Keynote-Vortrag von Christian Wulff, Bundespräsident a. D.



Christian Wulff,
Bundespräsident a. D.

Mittwoch, 12:00–12:45 Uhr, Halle 2

Diese Aussteller sind schon dabei

A · ADAM RIESE · ADCURI · ADESSO · ADVIGON · AEIFORIA · AFC CLAIMS · AFORI · AFW · AGREE & SIGN · ALLIANZ · ALH GRUPPE · ALTE OLDENBURGER · ALTERGY · AMPEGA · AO NOW · APELLA AG · APRIL INTERNATIONAL · ARAG · ARUNA · ASSCOMPACT · ASSFINET · ATTIKON · AURIMENTUM · AUSTRIAN ANADI BANK · AUXILIA · AVENTUS · AXA · **B** · B+M INFORMATIK · BALOISE · BAOBAB · BARMENIAGOTHAER · BARON TECHNOLOGIES · BAVONLINE · BBG BETRIEBSBERATUNGS GMBH · BCA · BDVM · BEAZLEY SOLUTIONS · BELFOR · BERKLEY · BFV · BGV · BIG DIREKT · BIPRO · BIPRO SERVICE · BIT CAPITAL · BLAU DIREKT · BREFFKA & HEHNKE · BRICKS & MORTAR · BROCKHAUS · BVK · BVK BRANDGILDE · BVS · **C** · CANADA LIFE · CARESTONE GROUP · CASH. MEDIA · CGPA EUROPE · CLAIMBIRD · CLEO & YOU · CODIE · COGITANDA · CONCORDIA · CONDOR · CONTINENTALE · CONVISTA · CYBERDIREKT · **D** · DAK · DAS INVESTMENT · DELA · DELOITTE · DEURAG · DEUTSCHE MAKLER AKADEMIE · DIALOG · DI DEUTSCHLAND. IMMOBILIEN · DIE BAYERISCHE · DIGITAL BROKING · DOMCURA · DOMICIL · DOMKE ADVICE · DREIFACH.AI · DWS · **E** · EASY LOGIN · ERGO · ERL IMMOBILIEN AG · EUROPA · EYE SECURITY · **F** · FALC IMMOBILIEN · FB RESEARCH · FIDELITY · FINANZCHECKPRO · FINANZGENIES · FINANZRITTER · FINANZWELT · FINCON REPLY · FINO DIGITAL · FLIXCHECK · FONDSKONZEPT · FRANKE UND BORNBERG · FRANKLIN TEMPLETON · **G** · GERMANBROKER.NET · GEV · GEWERBE ACADEMY · GLS INVESTMENT · GREENSURANCE · GVO · **H** · HÄGER · DIE HAFTPFLICHTKASSE · HANNOVERSCHE · HANS JOHN · HANSEMERKUR · HDI · HELMSAUER & KOLLEGEN · HISCOX · HYPOPORT · **I** · IK – DIE INNOVATIONSKASSE · IKK CLASSIC · INSTITUT RITTER · INSURMAGIC · INTER · INTERLLOYD · INTERRISK · INVEDA.NET · ITZEHOER · **J** · J.P. MORGAN · JIL LANGWOST · JURA DIREKT · **K** · KAHADO · KEASY · KONZEPT & MARKETING · KOTAX HERITAGE · KRAVAG · **L** · LANDESKRANKENHILFE · LV 1871 · **M** · M&G INVESTMNETS · MANNHEIMER · MARKEL · MATERNA · MB SUPPORT · MEDIOLANUM · MÜNCHENER VEREIN · MUFFINTECH · MUNICH PRIVATE EQUITY · MVK · MYSOLUTION SOFTWARE & CONSULTING · **N** · NEODIGITAL VERSICHERUNG · NOVEM GOLD · NRW BANK · NÜRNBERGER · NV VERSICHERUNGEN · **O** · OBERÖSTERREICHISCHE VERSICHERUNG · OCC · ODDO BHF · ÖKOWORLD · OTTONOVA · **P** · P&P GROUP · PANGAEA LIFE · PFEFFERMINZIA · POLICEN DIREKT · POSTEX · PROCHECK24 · PROCONTRA-PROFINO · PROKUNDO · PROTECT · PROVECTUS · PROVINZIAL · **R** · R+V · RHENUS OFFICE SYSTEMS · RHION.DIGITAL · RISK EXPLORER · ROYAL LONDON · **S** · SCHLESWIGER VERSICHERUNGSVEREIN · SDV · SEB · SECHZEHN54 · SETANTA · SIGNAL IDUNA · SKENDATA · SPRINGER · STOIK · STUTTGARTER · SÜDDEUTSCHE KRANKENVERSICHERUNG · SWISS LIFE · **T** · TEAM NEUSTA · TECKPRO · THINKSURANCE · **U** · UELZENER · UNIVERSA · **V** · VANGUARD · VEMA · VEMAMEDIA · VERSDIAGNOSE · VERSICHERUNGSKAMMER MAKLERMANAGEMENT · VERSICHERUNGSJOURNAL · VFM · VHV · VIER · VOLKSWOHL BUND · VPV · **W** · WECHSELPILOT · WECOYA UNDERWRITING · WIP MAKLERVERBUND · WOLTER HOPPENBERG · WÜRTEMBERGISCHE · WWK · **X** · XAVER · XEMPUS · **Z** · ZURICH

Stand: 15.07.2025

Dieses Jahr u.a. neu mit dabei



Deloitte.

HELMSAUER

GRUPPE



policendirekt
... einfach mehr Wert!